

## Уважаемые партнеры!

Приглашаем Вас принять участие в бизнес - тренинге

### «Технология эффективных продаж»

#### Программа:

- «Танго с клиентом» (личная эффективность продавца).
- Этапы продаж. Эффективная презентация.
- «Бери и делай» (речевые модули). - «Убеди клиента сказать ДА»
- Причины сопротивлений клиентов и способы их снятия.
- «Сложных» клиентов не бывает.

#### Что Вы получите в результате?

Ваши сотрудники:

- ✓ станут больше продавать, благодаря использованию эффективных техник работы с клиентами;
- ✓ осознают разницу между традиционными и современными методами в продажах;
- ✓ поймут, как наиболее выгодно рассказать клиентам о Компании и товарах;
- ✓ узнают, как управлять диалогом и достигать целей;
- ✓ осознают свои ошибки в продажах и получат практические рекомендации по закреплению и внедрению полученных знаний и навыков.

#### Чем наша методика отличается от большинства тренингов по продажам?

- ✓ **Наш тренинг избавлен от ненужной теории**, что позволяет существенно увеличить эффективность обучения. 70% - практика, 30% - теория.
- ✓ **Тренинг – это интерактивная форма обучения.** Материал отлично усваивается участниками, поскольку преподносится в интерактивной форме, динамично и интересно.
- ✓ **Тренинг включает в себя реальные техники и приемы**, которые доказали свою результативность и применимость на практике в сфере продаж товаров для творчества и рукоделия.
- ✓ **Цель тренинга — отработать навыки!** Групповая работа, практические отработки и анализ реальных рабочих ситуаций – это самые важные

составляющие данного обучения, результатом которого будет возможность участников увидеть себя со стороны, проанализировать свои сильные и слабые стороны и сделать конструктивные выводы для привнесения новых положительных изменений в свою профессиональную компетентность.

- ✓ **Тренер – практик.** Тренер, который проводит обучение – эксперт в продажах и знает ВСЕ о товарах для творчества и рукоделия, который может поделиться «фишками и приемами», реальными примерами из практики и дать ценные рекомендации по улучшению навыков продаж для увеличения финансовых результатов.

**Поскольку Вы присоединяетесь к уже созданной группе корпоративного обучения, указанный бизнес- тренинг обойдется Вам в 10 раз дешевле рыночной стоимости!**

**Бизнес-тренер:** *Гуляева Ирина*

Руководитель Учебного центра «Айрис»

Тренер и коуч с опытом работы в области развития сотрудников более 5 лет;

Эксперт в розничных и оптовых продажах;

Основатель Учебного центра «Искусница»;

**Дата проведения тренинга:**

Группа 1: **26 октября 2020г.**

Группа 2: **10 ноября 2020г.**

**Время проведения тренинга:** 10:00 – 18:00

**Место проведения тренинга:**

г. Санкт- Петербург, пр. Энгельса д. 154 (Гранд Каньон, со стороны Суздальского пр., рядом со Спортмастером)

**Стоимость участия:**

**Рыночная стоимость составляет 5000 рублей за 1 участника, мы же предлагаем Вам персональную скидку! Стоимость участия составит всего 3000 рублей за 1 участника!**

Открыта предварительная запись, количество участников ОГРАНИЧЕНО.

Если у Вас возникнут вопросы, Вам с удовольствием ответит Ваш менеджер по продажам.

**Для участия в бизнес - тренинге зарегистрируйтесь по телефону – 8-981-706-68-06**